

ΘΕΣΗ ΕΡΓΑΣΙΑΣ- Υπεύθυνος πωλήσεων- στην RIDACOM

Η RIDACOM, η μεγαλύτερη προμηθευτική εταιρεία της Βουλγαρίας στον χώρο των Βιοεπιστημών, **αναζητά νέα ικανά και φιλόδοξα μέλη για την ελληνική της ομάδα**



- Αν έχεις ισχυρό ενδιαφέρον για τις Βιοεπιστήμες, ίσως σε ενδιαφέρει να εργαστείς για την RIDACOM, τη μεγαλύτερη προμηθευτική εταιρεία Βιοεπιστημών στα Βαλκάνια
- Αν ψάχνεις για μια ευκαιρία επαγγελματικής ανάπτυξης, οι ευκαιρίες στην RIDACOM είναι πολλαπλές
- Αν σε ενδιαφέρει η σύγχρονη τεχνολογία, στην RIDACOM εργαζόμαστε σε καθημερινή βάση με τις τελευταίες εξελίξεις της επιστήμης και της τεχνολογίας
- Αν σε ενδιαφέρει η ομαδική εργασία, η ομάδα μας απαρτίζεται από άτομα νέα σε ηλικία, ήρεμα, φιλικά και ικανά

Υπέβαλε την αίτηση υποψηφιότητάς σου για να γίνεις μέλος της RIDACOM αν έχεις:

- Άριστες επικοινωνιακές δεξιότητες
 - Πανεπιστημιακή εκπαίδευση σε έναν από τους τομείς : βιολογία, βιοτεχνολογία, μικροβιολογία, μοριακή βιολογία, ιατρική, κτηνιατρική, φαρμακευτική
 - Εμπειρογνωμοσύνη και ενδιαφέροντα σε επιστημονικά πεδία που δραστηριοποιείται η RIDACOM
 - **Υψηλή τεχνογνωσία και σε βάθος γνώση σε τουλάχιστον 3 από τα ακόλουθα πεδία: μικροβιολογία, βιοτεχνολογία, χημεία, μοριακή βιολογία,**
 - Καλές γενικές δεξιότητες πληροφορικής
 - Άριστη γνώση της Αγγλικής Γλώσσας
 - Άδεια οδήγησης και εμπειρία καθημερινής οδήγησης
- και αν
- Είσαι άτομο υπεύθυνο, δημιουργικό, οργανωτικό και με ικανότητα να δουλεύεις αυτόνομα

Η θέση εργασίας προσφέρει:

- ✓ Ένα δελεαστικό πακέτο αμοιβής που θα εξαρτάται και από την αποτελεσματικότητα της εργασίας σου
 - ✓ Ευκαιρία για επαγγελματική εξέλιξη σε μια ταχέως αναπτυσσόμενη εταιρεία
 - ✓ Ευχάριστο και δυναμικό εργασιακό περιβάλλον σε μια νέα ομάδα με επαγγελματίες υψηλής εξειδίκευσης
 - ✓ Ενδιαφέρουσα και πολυδιάστατη εργασία που επιτρέπει την βελτίωση των επαγγελματικών προσόντων σου, και τη διατήρηση καλής επικοινωνίας με κορυφαίες διεθνείς εταιρείες στους τομείς που δραστηριοποιείται η RIDACOM
- και
- ✓ Εργασία με καινοτόμα προϊόντα.

Η εργασία απαιτεί:

- Να διατηρείς σε άριστο επίπεδο τη γνώση σου και την τεχνογνωσία σου για τα προϊόντα της εταιρείας μας (πάνω από 20,000 μικροβιολογικά και εργαστηριακά προϊόντα)
- Να συμβουλευείς, εκπαιδεύεις και υποστηρίζεις τους πελάτες της εταιρείας μας
- Να παρακολουθείς τις πρόσφατες εξελίξεις στους εξειδικευμένους τομείς που αφορούν τα προϊόντα μας

- Να εργάζεσαι εντατικά για την αύξηση των πωλήσεων και την επέκταση και βελτιστοποίηση της βάσης δεδομένων πελατών μας
- Να επισκέπτεσαι τους ήδη πελάτες της RIDCOM αλλά τους εν δυνάμει/πιθανούς πελάτες
- Να παρακολουθείς και να μετράς την ικανοποίηση για τις υπηρεσίες και προϊόντα της εταιρείας και να προτείνεις βελτιστοποιήσεις στο έργο του πελάτη, καθώς και να προσελκύεις νέους πελάτες
- Να παρουσιάζεις τις δραστηριότητες και τα προϊόντα της RIDACOM σε ευρύ κοινό με ειδικούς από διαφορετικούς τομείς.
- Να συμμετέχεις ενεργά στην οργάνωση και πραγματοποίηση επιστημονικών εκδηλώσεων με επιστήμονες και άλλους επαγγελματίες από διαφορετικούς τομείς καθώς και άλλων εκπαιδευτικών εκδηλώσεων
- Να προετοιμάζεις τις προδιαγραφές και προσφορές τιμών για προϊόντα σε απάντηση ερωτήσεων πελατών καθώς και σε προετοιμασία εγγράφων για συμμετοχή της εταιρείας σε δημόσιους διαγωνισμούς και διαδικασίες υποβολής προσφορών.
- Για την προετοιμασία υλικών διαφήμισης και μάρκετινγκ για τα προϊόντα για τα οποία θα είναι υπεύθυνος στην ελληνική γλώσσα
- **Να είσαι ο καλύτερος σε αυτό που κάνεις**

Γίνε μέλος της ομάδας μας:

- Κάνοντας αίτηση με υποβολή πρόσφατου Βιογραφικού σημειώματος (CV) με πρόσφατη φωτογραφία στην ηλεκτρονική διεύθυνση work@ridacom.gr

Οι υποψήφιοι που θα περάσουν την πρώτη φάση προεπιλογής με βάση το βιογραφικό τους σημείωμα θα κληθούν σε συνέντευξη στην Ελληνική και Αγγλική γλώσσα.

Οι υποψήφιοι που θα επιλεγούν θα εκπαιδευτούν στα κεντρικά γραφεία της εταιρείας πριν αναλάβουν τα καθήκοντά τους.

Ο χειρισμός όλων των υποψηφιοτήτων θα γίνει με απόλυτη εχεμύθεια.

Προθεσμία υποβολής υποψηφιότητας για τη θέση: 10/07/2018